



# MATHANTVERK OCH DIREKTFÖRSÄLJNING

Producent nära konsument



Direktförsäljning ger unika möten mellan producenter och en intresserad och medveten kundkrets.

Att få köpa osten direkt av mejeristen som ystade den, att få fråga bagaren om hur brödet jäst, innan man tar med det hem till skafferi, att få veta var äpplena till musten växt, var fisken i inläggningen fiskats och varifrån köttet i korven kommer, det ger matinköpen ett mervärde och innebär upplevelser som fäster sig i konsumentens medvetande. Att sälja sitt mathantverk direkt till konsumenterna innebär även fördelar för producenterna. Inte minst ger det ökad kontroll över både priset och berättelsen om produkten. Mötet mellan konsument och producent bidrar också till nya idéer och produktutveckling för mathantverkaren.

Eldrimner arbetar med ett projekt för kunskapsspridning och utveckling av nya metoder för direktförsäljning av mathantverk för att höja kompetensen inom området och för att göra direktförsäljningen effektivare.

Ett exempel på lyckad direktförsäljning är REKO-ringarna. Den första svenska REKO-ringen, där produkter säljs direkt från producent till konsument, startade i Västergötland och Östergötland hösten 2016, efter inspiration från Frankrike och Finland. Året därpå kom ordet med i nyordlistan och nu har försäljningarna i REKO-ringar utvecklats till en folkrörelse på många håll i landet. Hushållningssällskapet driver nu också ett projekt för att främja startandet av fler REKO-ringar.

Tillsammans med marknadsförsäljning, gårdsbutiker och andra samarbeten ser Eldrimner detta som möjligheter för små producenter att sälja mer. För konsumenten ger direktförsäljning stora möjligheter att hitta bra och unika produkter.

För att ta till vara alla möjligheter, skapa kontakter, ge en internationell utblick och arbeta gemensamt för att inspirera till ökad direktförsäljning bjuder Eldrimner in till kunskapsutbyte och diskussion mellan mathantverkare och konsument.

Vi ser fram emot spännande möten och intressanta diskussioner.

*Hjärtligt välkomna till mathantverksdagen!*

**Bodil Cornell**

Verksamhetschef på Eldrimner.

## DAGENS PROGRAM

**09:30** Kaffe och registrering.

**09:50** Presentation av deltagarna.

**10:15** Nyheter från Eldrimner och introduktion av dagens tema.

**11:00** Mathantverkare berättar om sina företag och hur de arbetar med direktförsäljning till kund:

**Anna och Mats Reyier** driver tillsammans *Murboannas Ost*. Gården är en släktgård där det finns mjölkkor, mejeri, gårdsbutik och café. De berättar om hur de på olika sätt säljer sina produkter direkt till konsument. *Kulinariet* är ett centrum för småskaligt mathantverk i den vackra bygden Stora Skedvi. Där finns en saluhall, restaurang men även *Stora Skedvi mejeri* och *Skedvi bröd*. Maria berättar om verksamheten och olika sätt att sälja.

**12:00** Mathantverklunch.

**13:00** *REKO-ring*. **Malin Sundmark** är en av administratörerna för *REKO-ring Falun-Borlänge*. Hon berättar hur man startar upp och driver en Reko-ring. Malin har också företaget Lisasgården.

**13:30** **Ann Klensmeden** driver sedan många år *Åsbergets Gårdsmejeri*. Bara under 2019 hade Ann själv 111 marknadsdagar! Med dessa erfarenheter delger hon sina tips om försäljning vid marknader.

**14:00** Fika och visning av film om direktförsäljning av mathantverk i Frankrike.

**14:30** Gruppdiskussioner. Hur utvecklar vi direktförsäljning till konsument? Vad efterfrågar dagens och morgondagens konsument?

**15:00** Redovisning av gruppdiskussioner.

**15:30** Utlämning av inför Mathantverksdagen beställda varor.

**16:00** Slut på dagen.

### PASSA PÅ ATT LÄRA KÄNNA VARANDRAS PRODUKTER!



I samband med mathantverksdagen ger vi er möjlighet att köpa och sälja produkter. Uppge i anmälan vad du vill sälja. Vem som säljer vad framgår sedan av deltagarlistan som vi skickar ut ca en vecka innan mathantverksdagen. Köpare och säljare får sedan ta direktkontakt för beställning och överenskommelse om betalning. Produkterna tar du med till mathantverksdagen och utlämning sker i slutet av dagen.

**DATUM** 19 februari

**PLATS** MURBOANNAS OST

**KOSTNAD** 300 kr inkl. moms inklusive lunch och fika

**ANMÄLAN** på [eldrimner.com/mathantverksdagar](http://eldrimner.com/mathantverksdagar)

**SISTA ANMÄLNINGSDATUM** 3 februari

**INFORMATION** Ida Lundström, 010-225 34 63, [ida@eldrimner.com](mailto:ida@eldrimner.com)



**ELDRIMNER**  
Nationellt resurscentrum  
för mathantverk

